

A close-up portrait of a man with dark hair and a grey beard, smiling. He is wearing a dark jacket over a light-colored shirt. The background is dark with some blurred yellow light sources.

Rafael Souza

O HOMEM QUE MUDOU O JOGO DAS CONEXÕES

QUEM CONECTA

O Ecossistema que transforma
conexões em oportunidades reais

Dra. Roseli Andrade
Empreender sem se perder

Felipe Torelli

O tempo muda os espaços e a
experiência muda o olhar

Dra. Celma Feliciano

Reforma Tributária - O empresário que
não se preparar vai pagar a conta



Edição 01
Setembro 2026



SUMÁRIO

01	FUNDADORES QCV	→
02	NASCE QCV PREMIUM	→
03	NOVO SITE	→
04	UMA REDE QUE GERA VALOR	→
05	DICA RAFAÉL SOUZA	→
06	COLUNA FELIPE TORELLI	→
07	COLUNA DRA. ROSELI ANDRADE	→
08	OPORTUNIDADES REAIS	→
09	RAFA FERRAZ	→
10	O PRIMEIRO MEMBRO DO QCV	→
11	DRA. CELMA FELICIANO	→



SUMÁRIO

12	QCV NO SINDEXPRIENCE	→
13	MENTORIA SINDEXPRIENCE	→
14	RS CONSULTORIA	→
15	QC AJUDA	→
16	A BANCA EMPREENDEDORA	→
17	EXTINTEC	→
18	QC VISITA	→
19	FORTH VISTORIAS	→
20	NO TOPO	→
21	QC RELEMBRA	→
	EMPRESAS CONECTADAS	→



Rafael Souza e Simone Pestana



FUNDADORES DO QCV

COMO TUDO COMEÇOU...

O Quem Conecta Vende nasceu de um propósito simples: aproximar pessoas e transformar relacionamentos em oportunidades reais de negócio.

Rafael sempre acreditou que ninguém cresce sozinho. Ao longo de sua trajetória, percebeu que muitos empresários tinham bons negócios, mas precisavam estar mais próximos das pessoas certas para ampliar seus relacionamentos, gerar parcerias e abrir novos caminhos.

Foi dessa visão que surgiu o QCV: um ambiente criado para empresários e empreendedores se conhecerem, compartilharem experiências, aprenderem juntos e, principalmente, criarem conexões que possam gerar negócios.

Em novembro de 2024, aconteceu o primeiro encontro. A iniciativa começou pequena, mas rapidamente ganhou força e passou a reunir pessoas com diferentes histórias, negócios e experiências, conectadas por um mesmo objetivo: crescer por meio de relacionamentos.

Hoje, o QCV vai além dos encontros. A comunidade também promove visitas a empresas, parcerias, indicações, conteúdo e experiências que aproximam empreendedores e fortalecem o ambiente de negócios.

NASCE O QCV PREMIUM

O crescimento do Quem Conecta Vende nos mostrou que era hora de dar um novo passo. A comunidade cresceu, novas conexões foram criadas e, ao longo dessa trajetória, percebemos que poderíamos fazer ainda mais pelos nossos membros e pelas empresas que fazem parte dessa história.

É dessa vontade que nasce o QCV Premium, uma evolução pensada para tornar a experiência dos membros ainda mais completa. Um novo modelo que reúne diferentes iniciativas para aproximar pessoas, valorizar empresas e criar novos caminhos para que boas conexões possam se transformar em oportunidades reais.

A proposta é ampliar as formas de interação, fortalecer parcerias, aumentar a presença e a visibilidade dos membros e desenvolver novos projetos que mantenham a comunidade cada vez mais próxima e ativa.

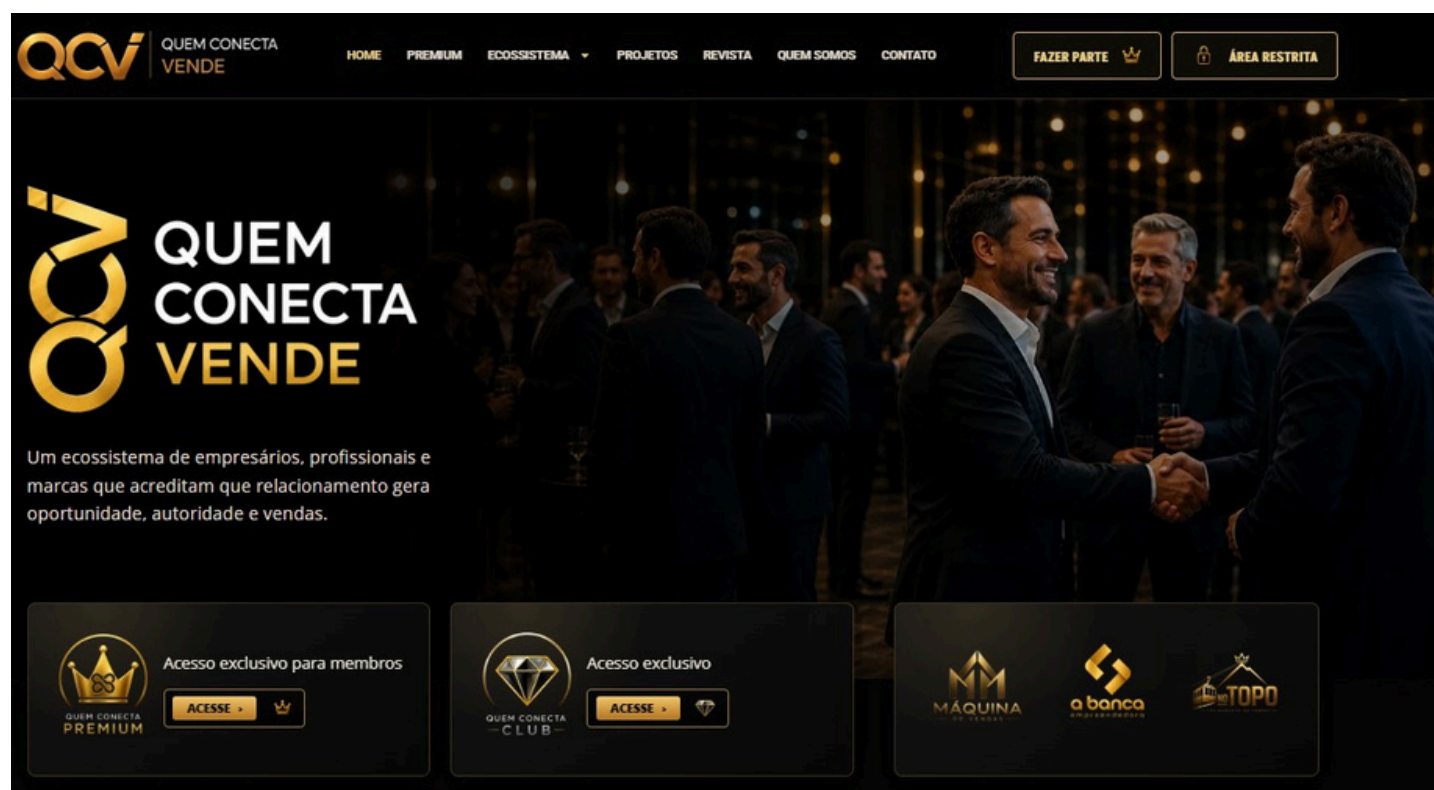
Por isso, novas iniciativas passam a fazer parte dessa construção, como o Quem Conecta Visita, aproximando os membros dos negócios e das histórias de quem faz parte da comunidade, e o novo site do QCV, desenvolvido para facilitar a interação, encontrar empresas e parceiros e criar novos caminhos para oportunidades.



Fábio Marques chegou para somar ao propósito do Quem Conecta Vende e, ao lado dos fundadores, trazer ainda mais inovação, tecnologia e novas possibilidades para o nosso projeto.

"Nossa história não começou agora, já nos conhecemos há muito tempo, e essa parceria nasceu de uma relação construída com confiança, admiração e vontade de fazer acontecer. Ter o Fábio conosco torna essa caminhada ainda mais especial e nos deixa cada vez mais felizes e empolgados com tudo o que ainda vamos construir juntos." afirma Rafaél.

O ECOSSISTEMA QUE TRANSFORMA CONEXÕES EM OPORTUNIDADES REAIS



Uma nova forma de conectar

O **novo site** foi criado para ampliar a interação entre os membros e tornar as conexões ainda mais simples e organizadas.

A proposta é levar para o ambiente digital aquilo que já acontece em nossos encontros: pessoas se conhecendo, empresas se conectando e **oportunidades** surgindo.

Oportunidades a poucos cliques

De forma simples, será possível encontrar outros **membros, conhecer suas empresas**, identificar oportunidades e buscar parceiros de acordo com cada necessidade.

Tudo dentro da própria plataforma e de maneira organizada. A ideia é facilitar o acesso às pessoas certas, aproximar interesses e transformar a comunidade em uma rede cada vez mais ativa.



UMA REDE QUE GERA VALOR

Estar cercado por empresários também significa ter acesso a diferentes experiências e pontos de vista. Pessoas de segmentos distintos enxergam problemas de maneiras diferentes, compartilham conhecimento e podem encontrar juntas soluções que talvez não surgissem individualmente.

É essa cultura que o Quem Conecta Vende busca construir: pessoas que se relacionam, compartilham experiências, geram negócios e abrem portas uns para os outros.



POR QUE BOAS CONEXÕES PODEM SER UM DOS MAIORES ATIVOS DE UMA EMPRESA

Durante muito tempo, o sucesso de uma empresa esteve associado a bons produtos, estrutura, capital e vendas. Tudo isso continua importante, mas existe outro ativo capaz de transformar a trajetória de um negócio: uma boa rede de relacionamentos.

Networking vai muito além de trocar contatos. Uma conexão verdadeira nasce da confiança, da convivência e da troca de experiências. É conhecer o trabalho do outro e lembrar dele quando surge uma oportunidade.

No Quem Conecta Vende, essas conexões já se transformaram em negócios, parcerias e indicações entre os próprios membros. E essa rede vai além da comunidade, chegando a clientes, empresas e outros contatos.

Quando existe confiança, uma conexão deixa de ser apenas um contato e passa a gerar oportunidades reais.

"Vender não deve ser sinônimo de insistência ou pressão. É não empurrar uma escolha, mas criar clareza, gerar valor e ajudar o cliente a decidir."



O Tempo Muda os Espaços e a Experiência Muda o Olhar

Em quase 25 anos de profissão e agora celebrando 20 anos de existência do escritório, vivi uma trajetória que aconteceu em meio a profundas transformações.

Um momento que transformou radicalmente a nossa relação com os espaços. A casa deixou de ser apenas o lugar para onde voltávamos no fim do dia e passou a ser também escritório, escola, refúgio e espaço de convivência.

Mudaram as necessidades. Mudaram as prioridades. Mudou a forma de morar.

E, diante de tantas transformações, eu também mudei.

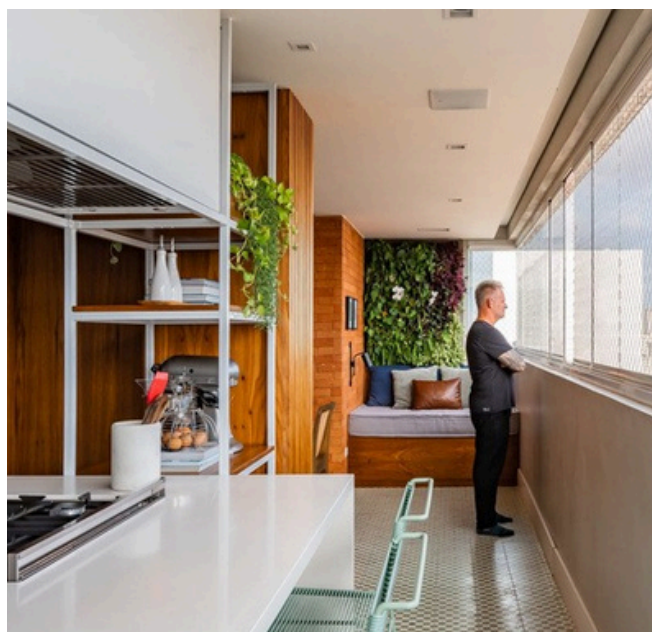
Ao longo dessa trajetória, revi conceitos, mudei a forma de pensar a arquitetura, de conduzir o trabalho, de empreender e, principalmente, de lidar com o material humano que está presente em cada projeto.

Com o tempo, entendi que arquitetura nunca foi apenas sobre espaços. É sobre pessoas, histórias, desejos, expectativas e transformações.

Depois de duas décadas à frente do escritório, talvez o maior aprendizado seja entender que a experiência não deve nos tornar resistentes às mudanças, mas preparados para evoluir com elas.

Nas próximas edições desta revista, quero compartilhar reflexões sobre arquitetura e interiores, suas transformações e, principalmente, sobre como os espaços que criamos influenciam diretamente a forma como vivemos.

Felipe Torelli





Ser mulher, profissional e empreendedora é aprender diariamente a equilibrar responsabilidades que parecem não ter fim. Ao longo da minha trajetória como médica dermatologista e empresária, percebi uma armadilha silenciosa: acreditar que ser forte significa dar conta de tudo.

Nós começamos fazendo tudo. Atendemos, administramos, cuidamos da equipe, dos clientes, das finanças, da casa e dos filhos. Mas existe um limite entre ser responsável pelo negócio e tornar-se responsável por absolutamente tudo.

Uma empresa não pode crescer mais do que a capacidade da sua líder de delegar, estruturar e formar pessoas. Delegar não é perder o controle. É criar processos, desenvolver equipes e permitir que a empresária deixe de resolver tudo para começar a pensar estrategicamente.

O desafio de crescer sem carregar tudo sozinha

Dra. Roseli Andrade

Também precisamos falar de gestão, números, rentabilidade, planejamento e independência financeira. Empreender não é apenas realizar sonhos, é conhecer profundamente o próprio negócio para tomar decisões com autonomia.

Também aprendi que ninguém constrói algo relevante completamente sozinho. Precisamos de equipe, parceiros, mentores e de uma rede de apoio.

A cultura do “eu dou conta” pode ajudar em momentos difíceis, mas não deveria ser o modelo permanente de uma vida.

Hoje, acredito que precisamos mudar a definição de sucesso. Sucesso não é trabalhar mais horas, acumular funções ou provar constantemente que somos capazes. É construir uma empresa saudável sem destruir a própria vida para mantê-la funcionando.

Talvez a pergunta mais importante não seja: “Como eu consigo fazer tudo?”, mas sim: “O que realmente precisa ser feito por mim?”

Quando respondemos essa pergunta com honestidade, começamos a construir um negócio e uma vida mais sustentáveis. Porque empreender não deveria significar carregar tudo.

O ECOSSISTEMA QUE TRANSFORMA CONEXÕES EM OPORTUNIDADES REAIS

Os encontros mensais são um dos grandes diferenciais do Quem Conecta Vende. Mais do que reunir empresários no mesmo espaço, queremos criar momentos em que os membros realmente tenham a oportunidade de conversar, se conhecer melhor e fortalecer seus relacionamentos.

Por isso, buscamos um formato leve e agradável, que mistura networking, aprendizado e boas conversas, fazendo com que todos se sintam à vontade para trocar experiências, apresentar seus negócios e conhecer melhor quem está ao seu lado.

Seguimos buscando evoluir a cada encontro, ouvindo nossos membros, entendendo suas necessidades e trazendo temas que façam sentido para os desafios reais de quem empreende.

Queremos criar experiências que vão além do networking. Mais do que reunir empresários e empreendedores, queremos fortalecer uma comunidade onde as pessoas possam compartilhar conhecimento, criar parcerias, ampliar sua rede e crescer juntas.



Leonardo Orefice, Luciana Fonseca, Rosangela Andrade, Claudia Amorim, Celma Feliciano e Rafaél Souza.
Participando do evento QCV que rolou no Juicy em Santos



RAFA FERRAZ

A comunicação uma de suas principais características. Apresentadora, entrevistadora e criadora de conteúdo, construiu sua trajetória com espontaneidade, autenticidade e uma facilidade natural para se conectar com as pessoas.

No QCV, essa conexão ganhou um espaço especial. Rafa está à frente do palco nos eventos do grupo, conduzindo apresentações, entrevistando convidados e criando aquela proximidade com o público que transforma cada encontro em uma experiência mais leve e dinâmica.

Seu **jeito descontraído** e sua capacidade de conversar com diferentes perfis fizeram com que ela se tornasse, naturalmente, uma das caras do Quem Conecta! Mais do que apresentar um evento, Rafa participa dele. Interage com os membros, provoca boas risadas, dá voz às histórias e consegue aproximar quem está no palco de quem está na plateia.

Essa **autenticidade** tem tudo a ver com a essência do QCV. Afinal, um grupo que nasceu para conectar pessoas precisa de comunicação verdadeira. A Rafa Ferraz representa isso no palco. Hoje, quando pensamos no QCV, é difícil não pensar nela.

AUTENTICIDADE QUE VIROU A CARA DO QCV



Rafa Ferraz entrevista Casal Mega

O PRIMEIRO MEMBRO DO QCV



A história do Dr. André Lasse também se mistura com a história do Quem Conecta Vende.

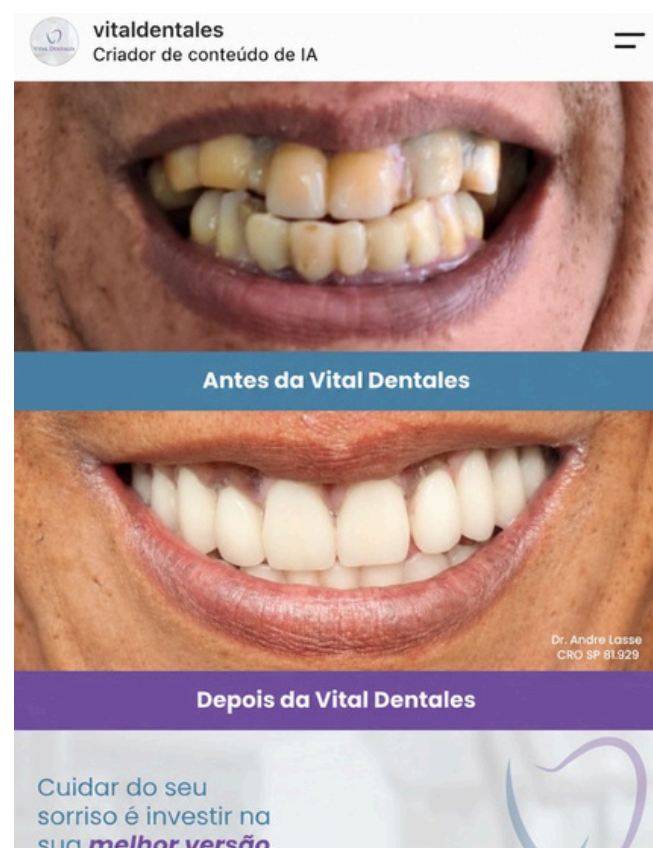
Em 2024, quando o projeto ainda dava seus primeiros passos, ele foi o primeiro participante a acreditar na proposta e fazer parte do grupo.

Desde então, esteve presente nos eventos, encontros e diferentes momentos do QCV, acompanhando de perto o crescimento de uma ideia que se transformou em uma verdadeira comunidade de empresários.

Mais do que participar, o Dr. André entendeu desde o início a essência do Quem Conecta Vende: criar relacionamentos, estar presente, trocar experiências e construir parcerias que ultrapassam uma simples indicação comercial.

Cirurgião-dentista com mais de 20 anos de experiência, o Dr. André Lasse construiu sua trajetória profissional em Santos unindo conhecimento, atualização constante e dedicação aos seus pacientes.

Dr. ANDRÉ LASSE





A Reforma Tributária deixou de ser uma discussão sobre o futuro e passou a fazer parte da realidade das empresas. Com a Emenda Constitucional 132/2023 e a regulamentação do novo sistema, 2026 marca o início de uma transição que seguirá até 2033. A reforma poderá impactar preços, contratos, fluxo de caixa, créditos tributários, fornecedores e até a estrutura societária das empresas.

O atual modelo de tributação sobre o consumo será gradualmente substituído por um novo sistema, baseado principalmente na CBS e no IBS. Durante alguns anos, empresas terão de conviver com regras antigas e novas ao mesmo tempo, exigindo mais organização e planejamento. É justamente nesse período que a antecipação fará diferença. Muitos empresários ainda enxergam a Reforma Tributária como uma preocupação para os próximos anos. Mas algumas decisões precisam começar agora.

O EMPRESÁRIO QUE NÃO SE PREPARAR VAI PAGAR A CONTA

Simples Nacional, Lucro Presumido ou Lucro Real deverão ser analisados não apenas com base na realidade atual da empresa, mas considerando como cada negócio será afetado pelas novas regras.

Quem se antecipa tem tempo para analisar, simular e decidir. Quem deixa para depois pode acabar tomando decisões importantes sob pressão.

A Reforma Tributária também reforça a importância de olhar para a empresa de forma mais ampla. Estrutura societária, patrimônio, sucessão familiar e planejamento tributário passam a fazer parte de uma mesma estratégia.

À frente do escritório Celma Feliciano, Direito Tributário e Sucessório, em Santos, a Dra. Celma desenvolve um trabalho com empresários, envolvendo diagnóstico tributário, análise de regimes, planejamento societário e acompanhamento das mudanças trazidas pela Reforma Tributária.

A reforma pode representar risco para quem apenas reage às mudanças, mas também abrir oportunidades para quem se prepara.

Dra. Celma Feliciano

QCV no SindExperience



ESTAR ONDE AS OPORTUNIDADES ESTÃO

No SindExperience, o QCV contou com um espaço próprio durante os dois dias de evento. Simone esteve presente representando o QCV, apresentando a comunidade ao público e conectando nossos membros a novas oportunidades.

Os participantes puderam divulgar suas empresas, ampliar sua visibilidade e fazer networking com síndicos, gestores e empresários. A participação foi possível graças à parceria com Claudia Amorim, membro do QCV e sócia do SindExperience, fortalecendo conexões e abrindo caminhos para novas parcerias e negócios.

A cofundadora **Simone Pestana** recebeu os membros e os visitantes no nosso estande.



Felipe Torelli marcou presença.



Elder Cavalcanti, Claudia Amorim e Rafaél.

CONEXÕES QUE TRANSFORMAM



Fábio Marques, Rafael Souza, Celma Feliciano, Lia do Valle, Isis Platzeck e Simone Pestana.

Durante o SindExperience, alguns membros do Quem Conecta Vende tiveram a oportunidade de participar de mentorias, compartilhando conhecimento e experiências com empresários, síndicos e profissionais presentes na feira.

Mais do que falar sobre suas áreas de atuação, esses encontros abriram espaço para conversas, troca de ideias e novos aprendizados.

Afinal, compartilhar conhecimento também é uma forma de gerar relacionamento, fortalecer autoridade e abrir portas para novas oportunidades.

O formato das mentorias permitiu uma aproximação diferente com quem estava no SindExperience.

Para quem estava na feira, foi a oportunidade de conhecer profissionais de diferentes segmentos; para os membros do QCV, uma forma de entender melhor as necessidades e os desafios do universo condominial.

É assim que o QCV cria oportunidades para seus membros participarem, contribuírem e ampliarem suas conexões



Dra. Luciana Kirsten, Simone Pestana, Celma Feliciano, Margareth Wallace e Aloice.

RS CONSULTORIA ESTRUTURAR PARA VENDER MAIS

A VISÃO DE TODO O PROCESSO COMERCIAL

Na consultoria, **Rafaél Souza** parte de um princípio: antes de cobrar mais vendas, é preciso entender como a empresa está vendendo. Por isso, analisa a operação comercial para identificar gargalos, oportunidades e pontos que precisam ser estruturados.

O trabalho acompanha toda a jornada: atendimento, gestão de leads, tempo de resposta, qualificação, propostas, negociação, follow-up, fechamento e pós-venda.

Nesse processo, **Simone Pestana** atua especialmente na organização e estruturação do CRM, definindo funis, etapas, cadências e formas de acompanhamento para que a equipe tenha mais organização e a gestão consiga visualizar cada oportunidade.

Para Rafael, uma boa venda começa quando o vendedor deixa de pensar apenas no que precisa vender e passa a entender o que o cliente realmente precisa.

Mais do que apresentar produtos ou serviços, vender é saber conduzir uma decisão.



À frente da RS Consultoria, Rafaél Souza e Simone Pestana ajudam empresas a estruturarem seus processos comerciais para vender mais e melhor. O trabalho envolve uma visão completa da operação, passando pelo atendimento, gestão de leads, CRM, acompanhamento, equipe, experiência do cliente e pós-venda. O objetivo é identificar oportunidades, corrigir falhas e transformar o comercial em uma operação mais organizada, eficiente e preparada para crescer.

Isso exige escuta, percepção e boas perguntas. Nem sempre o cliente sabe exatamente qual é a melhor solução. O papel do vendedor é ajudá-lo a compreender suas opções, enxergar valor e decidir com mais segurança.

Por isso, **vender não deve ser sinônimo de insistência ou pressão.** Uma venda bem conduzida cria confiança e mostra ao cliente que existe alguém interessado em encontrar a melhor solução.



CADA UM PODE AJUDAR DE UMA FORMA

A proposta do Quem Conecta Ajuda é realizar ações por meio de doações e contribuições específicas, como alimentos, roupas, brinquedos, sacolinhas para crianças, produtos ou outros itens necessários em cada iniciativa.

Empresas e profissionais também poderão contribuir com produtos, serviços, conhecimento ou contatos que ajudem a tornar cada ação possível.

A ideia é simples: identificar uma necessidade e conectar quem precisa com quem pode contribuir.

QUEM CONECTA AJUDA

UMA REDE QUE TAMBÉM PODE FAZER O BEM

O Quem Conecta Vende nasceu para aproximar pessoas e gerar oportunidades. Com o crescimento da comunidade, percebemos que essa força também poderia ser utilizada para algo maior: ajudar.

Assim surgiu o Quem Conecta Ajuda, uma iniciativa que mobiliza membros, parceiros e empresas em ações capazes de gerar impacto positivo.

O Quem Conecta Ajuda é um projeto construído junto com a comunidade. As ações podem nascer de necessidades identificadas, sugestões dos membros, instituições parceiras e histórias que merecem atenção.

A proposta é mobilizar nossa rede de forma organizada, criando oportunidades para que cada pessoa participe da maneira que puder.

Porque quando uma conexão transforma uma história, ela ganha um significado ainda maior.

A BANCA EMPREENDEDORA



Cada convidado traz uma trajetória e um olhar diferente, criando uma troca capaz de gerar conhecimento, novas ideias e inspiração para quem acompanha. A Banca também fortalece as conexões do Quem Conecta Vende, dando visibilidade a profissionais, empresas e histórias que merecem ser conhecidas.

**Os episódios estão disponíveis no
YouTube, no canal A Banca
Empreendedora**

Continue acompanhando,
porque em breve a próxima
história pode ser a sua!



A Banca Empreendedora é um webprograma apresentado por **Rafael Souza, mentor em vendas; Roseli Andrade, médica dermatologista; e Felipe Torelli, arquiteto.** Três profissionais de áreas diferentes que se encontram para conduzir conversas reais sobre empreendedorismo, negócios e os desafios de quem está à frente de uma empresa.

A cada episódio, **convidados compartilham suas histórias,** experiências, conquistas e aprendizados. Mais do que entrevistas, são conversas leves e autênticas sobre vendas, gestão, liderança, marketing, comportamento, inovação e tudo aquilo que faz parte da jornada de empreender.



Bastidores da gravação na Quatri Automação



Fernanda Tranzillo

UMA TRAJETÓRIA DEDICADA À SEGURANÇA

Com mais de cinco décadas de atuação, a Extintec construiu sua história em Santos no segmento de prevenção e combate a incêndios e salvatagem. Ao longo dos anos, a empresa acompanhou a evolução do mercado e ampliou sua atuação, atendendo diferentes necessidades dos setores industrial, portuário, naval, offshore, predial e comercial.

Mais do que fornecer equipamentos, a Extintec trabalha com serviços e soluções que exigem conhecimento técnico, responsabilidade e confiança.

À frente da Extintec, Fernanda Tranzillo dá continuidade a uma trajetória construída ao longo de décadas pelos pais, mantendo a experiência da empresa e, ao mesmo tempo, acompanhando as novas necessidades do mercado.

Entre suas atividades estão serviços relacionados a extintores, mangueiras, inspeções, treinamentos e outras soluções voltadas à prevenção e combate a incêndios. A atuação em diferentes segmentos exige atualização constante e atenção às particularidades de cada cliente.

É essa combinação entre história, conhecimento técnico e evolução que permite à Extintec continuar construindo relações de confiança e fortalecendo sua presença no mercado.

Ao longo de sua trajetória, a empresa construiu relações duradouras com clientes de diferentes setores, sempre mantendo o compromisso com a qualidade e a confiança.

Mais do que atender a uma exigência, investir em prevenção significa proteger pessoas, empresas e patrimônios.





CONHECENDO EMPRESAS, APROXIMANDO PESSOAS

Quando entendemos realmente o que uma empresa faz, fica muito mais fácil identificar oportunidades, indicar seu trabalho e pensar em possíveis parcerias.

Por isso, o Quem Conecta Visita também é uma oportunidade de visibilidade para o membro que recebe o grupo. Ele pode apresentar seu negócio de uma maneira mais próxima, compartilhar experiências e criar novas conexões.

O Quem Conecta Visita nasceu para aproximar os membros de uma forma diferente: saindo dos encontros tradicionais e entrando no ambiente onde cada negócio realmente acontece.

QUEM CONECTA VISITA

POR DENTRO DE CADA NEGÓCIO

A cada edição, uma empresa abre suas portas para receber o grupo, apresentar sua estrutura, contar sua história e mostrar um pouco dos bastidores da operação. É uma oportunidade para conhecer melhor o empresário, entender seus desafios, seus diferenciais e tudo aquilo que existe por trás da marca.



No Quem Conecta, a gente não só fala de conexão a gente vive ela. Visitamos empresas, conhecemos histórias reais e trocamos com quem faz acontecer. É sobre sair do discurso e entrar na prática.

**Thiago Rodrigues**

MUITO ALÉM DE UMA VISTORIA CAUTELAR

A Forth Vistorias atua no segmento de vistorias automotivas, oferecendo serviços que ajudam a trazer mais segurança e informação para diferentes situações envolvendo veículos.

Em um mercado no qual procedência, documentação e condições do automóvel podem fazer toda a diferença em uma negociação, a vistoria exerce um papel importante na tomada de decisão. Por trás de cada laudo existe análise, responsabilidade e atenção aos detalhes.

Foi nesse segmento que a Forth construiu sua trajetória, fortalecendo sua presença no mercado e fazendo da confiança um dos principais pilares da relação com seus clientes e parceiros.

À frente da Forth, Thiago Rodrigues transformou sua experiência no setor em uma visão de crescimento. A empresa ampliou sua presença para diferentes localidades e estruturou também um modelo de franquias, levando a marca para além de sua operação inicial.

Esse crescimento representa uma nova etapa da trajetória da Forth, mas mantém um princípio essencial: preservar a credibilidade dos serviços enquanto a empresa amplia sua atuação.

Para Thiago, crescer significa levar a essência da Forth cada vez mais longe, mantendo segurança, responsabilidade e confiança em cada atendimento.

Hoje, a Forth Vistorias possui unidades em Santos, São Vicente, Praia Grande, Guarujá, Cubatão, entre outras cidades. Uma expansão que demonstra a força de uma marca que continua crescendo e levando seus serviços de vistoria automotiva para cada vez mais clientes.



No topo Treinamento de vendas

UMA IMERSÃO COMPLETA EM VENDAS

Criado por Rafael Souza, o NO TOPO é uma imersão em vendas, em formato de workshop, pensada para empresários, líderes e profissionais que querem desenvolver uma visão mais estratégica, aprimorar seus processos comerciais e conquistar melhores resultados.

Em sua 6ª turma, a experiência acontece durante um dia inteiro no Monte Serrat, em Santos, começando pelo café da manhã e seguindo até o final da tarde.

DA TEORIA À PRÁTICA

Ao longo da imersão, Rafael conduz os participantes pelas principais etapas do processo de vendas: preparação, abordagem, entendimento das necessidades, construção de valor, negociação, condução do cliente, acompanhamento e fechamento.

O conteúdo une teoria e prática, com exercícios, situações reais e experiências que provocam o participante a analisar como vende hoje e o que pode fazer diferente a partir dali.

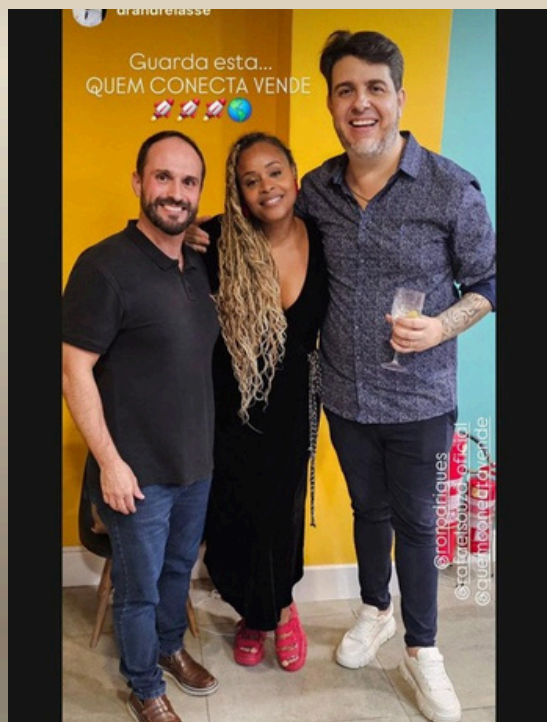


Mais do que ensinar técnicas, o NO TOPO foi criado para expandir a mente do empreendedor e do profissional de vendas, provocar novas atitudes e mostrar que resultado é consequência de preparo e execução.

O próximo workshop do NO TOPO acontece no dia 08 de outubro, no Monte Serrat, em Santos, das 8h30 às 17h, com café da manhã e almoço incluídos.

Mais informações 13-97407.9229 com Simone.

QC RELEMBRA



André Lasse e Rafaél Souza com a atriz Roberta Rodrigues
Evento do QCV na Vox2You Santos



Eduardo Casabona, Ludmilla Rossi com Rafaél Souza - Evento do QCV no Juicy Santo



Thiago Godoy (Papai Financeiro) e Rafaél Souza
Evento do QCV no Sebrae



Rafaél Souza e Simone Pestana com Carlos Wizard - Palestra Senai com o apoio do QCV

Empresas Conectadas

Alimentação e Gastronomia

5 membros



Buffet JH

Responsável: João Heleno

Buffet completo itinerante, com espaço próprio também. Especialidade principal: churrascos em geral.

TEL **13 98208-8662**

INSTA **@jhchurrascos**



Cantim Empório Mineiro

Responsável: Fátima Belani

Comércio de produtos artesanais mineiros.

TEL **13 98212-3123**

INSTA **@cantinemporiomineiro**



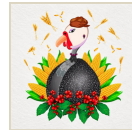
Creperia da Praia

Responsável: Vanessa Hette

Buffet e restaurante de crepes e comida árabe.

TEL **13 3284-3229**

INSTA **@creperiadapraia**



Dona Angola Restaurante e Pizzaria

Responsável: Gabriel Cicone

Restaurante, eventos e delivery.

TEL **13 3286-1178**

INSTA **@donaangola**



Miroane Doceria

Responsável: Rosangela Sant Ana

Bolos, doces, salgados e coffee break.

TEL **13 98141-0707**

INSTA **@doceriamiroane**

Arquitetura

2 membros



Alfonzo Arquitetos

Responsável: Bárbara Alfonzo

Consultoria e projetos para interiores, reformas e retrofit, assessoria para execução de obra.

TEL **13 99788-6689**

INSTA **@alfonzo.arquitetos**



Felipe Torelli Arq e Design

Responsável: Felipe Torelli

Arquitetura e design.

TEL **13 98155-5400**

INSTA **@felipe.torelli**

Automotivo

1 membro



Forth Vistorias

Responsável: Thiago Rodrigues

Vistoria de automóveis e soluções para compra de veículos.

TEL **13 3223-8383**

INSTA **@forth_vistorias**

Beleza e Estética

1 membro



Natus Barber Shop

Responsável: Renato dos Santos

Barbearia.

TEL **13 3377-5785**

INSTA **@natus.barbershop**

Bem-Estar e Terapias

4 membros



Anjos do Leite

Responsável: Sandra Abreu

Materno-infantil — assessoria de amamentação.

TEL **13 99726-1037**

INSTA **@anjosdoleite**



Arquitetura do Corpo Estética Saúde e Bem-Estar

Responsável: Roberta Schwantes

Massagem terapêutica, estética e harmonização orofacial.

TEL **13 99763-8494**

INSTA **@arquitetura_docorpo**



Doctor Feet Ibirapuera

Responsável: Aline Miessa

Podologia e produtos ortopédicos.

TEL **11 5092-2708**

INSTA **@alinemiessa**



Expert Life Hipnose Clínica

Responsável: GlauCIA Taiano

Hipnose clínica.

TEL **13 99644-1969**

INSTA **@glauclahipnose**

Clube de Descontos

1 membro



Prime Gourmet Baixada Santista

Responsável: Renato Jardim

Vouchers de descontos em restaurantes.

TEL **13 99639-8793**

INSTA **@primegourmetbaixadasantista**

Comércio e Varejo

4 membros



Eco Soluções

Responsável: Christopher Diniz

Distribuidora de produtos de limpeza.

TEL 13 3385-2677

INSTA @ecosolucoesoficial



Santa Lolla Miramar

Responsável: Isabela Ferrari e Vinicius Bonito

Calçados e acessórios femininos.

TEL 13 98155-0000

INSTA @santalollamiramar



Santa Lolla Litoral Plaza

Responsável: Mariane Bonito

Calçados e acessórios femininos.

TEL 13 99125-6629

INSTA @santa_lolla_praia_grande



Solution Copiadora e Presentes

Responsável: Tathiane Pestana

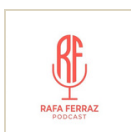
Papelaria.

TEL 13 99170-8613

INSTA @solutionpresentes_

Comunicação

2 membros



Rafa Ferraz

Responsável: Rafaella Ferraz

Internet, apresentadora, podcast.

TEL 13 99685-8386

INSTA @a.rafaferraz



Vanessa Toledo

Responsável: Vanessa Toledo

Internet, apresentadora, TV..

TEL 13 99133-9828

INSTA @vanessatoledo.tv

Condominial

1 membro



Sindcan

Responsável: Claudia Amorim

Síndica profissional.

TEL **13 99702-0386**

INSTA **@sindcan.claudia**

Construção e Reformas

3 membros



Bonnari

Responsável: Isabela Ferrari e Vinícius Bonito

Engenharia.

TEL **11 99844-6448**

INSTA **@bonnari.eng**



RMS Reforma e Construção

Responsável: Renato Granieri

Construção e reformas.

TEL **13 99119-3502**

INSTA **@rmsreformaconstrucao**



Tecnocortes Construções e Serviços

Responsável: Lucas Cortes

Engenharia.

TEL **13 3232-4797**

INSTA **@tecnocortes_construcoes**



A3 Eventos

Responsável: Isis Turriziani

Cursos e treinamentos de coaching life.

TEL **11 95334-5678**

INSTA **@isisplatzeck**



Bya Consultoria Gastronômica

Responsável: Érica Torres

Consultoria gastronômica.

TEL **13 99724-1242**

INSTA **@byaconsultoriagastronomica**



Rosângela Andrade

Responsável: Rosângela Andrade

Consultoria, coaching, estrategista de imagem e visagismo.

TEL **13 99719-9353**

INSTA **@rosangelaandrade.consultoria**



RS Consultoria

Responsável: Rafaél Souza e Simone Pestana

Consultoria de vendas, treinamentos e mentoria.

TEL **11 98141-1717**

INSTA **@rafaelsouzaomentor**



Trium Digital

Responsável: Pedro Neri

Consultoria e assessoria para marketplaces.

TEL **13 98151-6835**

INSTA **@consultor_pedroneri**

Contabilidade

1 membro



Nilcia La Scala

Responsável: Nilcia La Scala

Contabilidade para empresas optantes pelo Simples Nacional e MEIs.

TEL **13 99710-2074**

INSTA **@lascallacontabilidade**

Decoração

1 membro



Coisas da Casa

Responsável: Dilma Machado

Peças para decoração, presentes e assessoria em decoração.

TEL **13 98204-0068**

INSTA **@coisasdacasa**

E-commerce

1 membro



Zolpem

Responsável: Fábio Marques

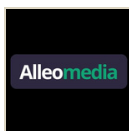
Marketplace e e-commerce.

TEL **13 99782-5626**

INSTA **@zolpem**

Eventos

4 membros



Alleomídia

Responsável: Alexandre Cortez

Entretenimento, experiências interativas e eventos mídia.

TEL **13 99701-6010**

INSTA **@alleomedia**



Doce Ciclo

Responsável: Elaine Venâncio

Decoração de festas e assessoria materna.

TEL **13 99206-2427**

INSTA **@docecicloss**



Retz Eventos Ltda

Responsável: Marcelo Retz

Produção de eventos e locação de equipamentos.

TEL **13 98150-4000**

INSTA **@retzeventos**



VMB Eventos

Responsável: Veridiana Bitencourt e Bianca Bitencourt

Organização de eventos.

TEL **13 97401-2737**

INSTA **@vmbeventos**

Fotografia

1 membro



Linda Leão Fotografia

Responsável: Linda Leão

Fotografia.

TEL **13 99115-4705**

INSTA **@linda.leao.fotografia**

Home Decor

4 membros



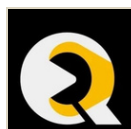
Portobello Shop

Responsável: Sergio Bonito

Revestimentos cerâmicos e porcelanatos.

TEL **13 3222-4949**

INSTA **@portobello_shop_santos**



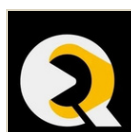
Quatri Automação

Responsável: João Ladaga

Automação residencial e LED.

TEL **13 99200-8241**

INSTA **@quatriautomacao**



Quatri Iluminação

Responsável: Vitor Dourado

Iluminação de ambientes com peças assinadas.

TEL **13 99200-8241**

INSTA **@quatriautomacao**



Santo Linho Interiores

Responsável: Miriam Santos

Decoração de interiores.

TEL **13 3301-5401**

INSTA **@santolinho**

Imobiliário

1 membro



NRC Consultoria Imobiliária

Responsável: Nilton Renato e Cristiane Soares

Consultoria imobiliária, intermediação de compra, venda, locação e avaliação imobiliária.

TEL **13 99733-7680**

INSTA **@niltonrenatodocarmo**

Jurídico

3 membros



Celma Feliciano Advogados

Responsável: Celma Feliciano
Serviços jurídicos, especialista em direito tributário.

TEL 13 98851-6495

INSTA @celmafeliciano.adv



Matheus Moraes Advocacia e Assessoria Jurídica

Responsável: Matheus Moraes
Direito de família e direito médico.

TEL 13 99676-4688

INSTA @matheusmoraesadvogado



Victória Lima Advocacia e Consultoria Jurídica

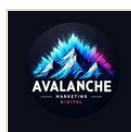
Responsável: Victória Lima
Serviços jurídicos.

TEL 13 99784-8068

INSTA @victorialima_adv

Marketing

2 membros



Avalanche Digital

Responsável: Bruno Novo
Tráfego pago e estrategista digital.

TEL 13 97402-4491

INSTA @avalanche.marketingdigital1



PxP Assessoria de Marketing

Responsável: Daniel Picchetto
Marketing especializado em mercado imobiliário.

TEL 13 97410-1118

INSTA @pxp.marketing



Cognecta Psicopedagógico e Socioemocional

Responsável: Nathiele Rauana

Psicopedagogia.

TEL **13 97409-1764**

INSTA **@cognecta**



Conceição Psicóloga

Responsável: Conceição Teixeira

Psicologia e gestão de pessoas: formação de liderança, gestão de equipes, avaliação de clima organizacional.

TEL **13 99807-1741**

INSTA **@psiconceicaoteixeira**



Camila Franco Fonoaudióloga

Responsável: Camila Franco

Voz e comunicação — atendimento individual, consultorias, treinamentos em grupo e corporativos.

TEL **13 99763-5408**

INSTA **@fonocamilafranco**



Clínica RA

Responsável: Roseli Andrade

Especialidades médicas.

TEL **13 99108-4164**

INSTA **@draroseliandrade**



Flávia Serrão Fonoaudiologia

Responsável: Flávia Serrão

Fonoaudióloga — materno-infantil e infantil.

TEL **13 99740-0336**

INSTA **@fonoinspiracao**



Kirsten & Kirsten Med

Responsável: Luciana Kirsten

Odontologia e nutrição.

TEL **13 3232-6966**

INSTA **@draluciana.kirsten**



Vital Dentaless

Responsável: André Lasse

Odontologia e saúde.

TEL **13 99650-8111**

INSTA **@vitaldentaless**

Segurança

2 membros



Extintec

Responsável: Fernanda Tranzillo

Material de combate a incêndio e salvatagem.

TEL **13 3234-4422**

INSTA **@extintecbrasil**



Vaptz Security Technology

Responsável: Thaís Figueiredo

Segurança e tecnologia.

TEL **13 97427-9807**

INSTA **@vaptzsecurity**

Serviços Especializados

2 membros



Gserv

Responsável: Luan Rizzi

Manutenção em equipamentos de academia e pilates.

TEL **13 99772-3313**

INSTA **@gservfitness**



Support Brasil.br

Responsável: Lia do Valle

Vistos e cidadanias.

TEL **11 94075-2025**

INSTA **@supportbrasil.br**



Ademicon

Responsável: Felipe Carvalho

Especialista em consórcios.

TEL **13 99804-4205**

INSTA **@eusoufelipecarvalhooficial**



Gabriel Vecchio

Responsável: Gabriel Vecchio

Serviços financeiros e bancários.

TEL **13 99777-5988**

INSTA **@gabriellguedes**



Meu Patrimônio

Responsável: Leonardo Orefice

Consultoria de investimentos e planejamento financeiro.

TEL **13 98119-1955**

INSTA **@meupatrimonio.nacional**



Miriam Bernardes

Responsável: Miriam Bernardes

Especialista em consórcios.

TEL **13 99149-2736**

INSTA **@miriambernandesconsorcios**



Prudential

Responsável: Silvia Aftim

Especialista em seguro de vida.

TEL **13 99176-7220**

INSTA **@silviaaftim**

Tecnologia

1 membro



TAP Soluções e Tecnologia

Responsável: Fernanda Carvalho

Soluções integradas para segurança eletrônica, controle de acesso, CFTV, controle de ponto, redes, automação e informática.

TEL **13 97402-5677**

INSTA **@tap.atendimento**

Transportes

2 membros



Central de Fretes e Receptivo

Responsável: José Luiz Blanco

Transportes e turismo receptivo.

TEL **13 3284-5758**

INSTA **@centraldereceptivo**



Tripmar

Responsável: Marcos Amorim

Transportes executivos.

TEL **13 99764-2233**

INSTA **@tripmarmarcos1**

Turismo e Lazer

2 membros



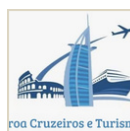
Casino Monte Serrat Santos

Responsável: Nicole Vallejo

Turismo e eventos.

TEL **13 98165-0115**

INSTA **@monteserratsantos**



Proa Cruzeiros e Turismo

Responsável: Silvia Garcia

Turismo e viagens.

TEL **13 99719-8888**

INSTA **@proacruzairoseturismo**



Atena Core

Responsável: Renattá Pesttana

Moda fitness e casual.

TEL **13 97408-5242**

INSTA **@atenacore_**

O GRUPO QUE MAIS CRESCE

na Baixada Santista — conexões que viram oportunidades reais.